



失敗したくないあなたに

起業のカテキヨ

創業・起業は誰でもできます。しかし「経営」にはノウハウが必要です。
事業を続け、成長させられる経営者に必要な知識や着眼点を身につけるための
実践的なプログラムを10回コースでご提供します。

01

マンツーマンOK
柔軟な個別指導

最大6人の少人数グループで
人それぞれの目標やニーズに
合わせてインプットとアウト
プットを繰り返します。

02

経営のイロハから
実務支援まで

カリキュラムだけでなく、
金融機関等との面談同席や
事業計画の策定にも対応。

※ 別料金が発生することもあります

03

シェアオフィス
利用可能

講義開催時以外は会議室を
創業準備の場としてご利用
いただけます。(要予約)

※ 別料金となります



ケイパビルド 株式会社

所 在 地 名古屋市中区松原1-15-9 ナビシティ大須II 504号

ホ ーム ペ ー ジ <https://capabuild.co.jp>

お 問 合 せ info@capabuild.co.jp

Capability を Build して
(能力・手腕) (築く・高める)

中小企業の能力(価値)を高めるお手伝い



プランと料金

(受講料は創業費・開業費として費用計上した後、任意償却が可能です)

マンツーマン

特徴

個人のニーズに合わせてカリキュラムも時間もカスタマイズ可能。アウトプットを中心としたプラン。

料金

20万円(税別)

※ 1回3万円でお好きなカリキュラムだけを選んで受講いただくことも可能です

グループ

特徴

ご夫婦やお友達同士で受講頂けるプラン。インプットとアウトプットをバランスよく行って事業化までの道筋を明確にします。

料金

おひとり15万円(税別)

※ 1回3万円で2時間の個別指導の受講も可能です



カリキュラム (平日18時半スタート 1回90分 時間・曜日・頻度は応相談)

第1回 事業コンセプト

誰に? 何を? どのように? (STP+4Pの設定)

第2回 現状分析

実現可能性を高めるSWOT分析

第3回 マーケティング戦略

売れるための顧客戦略と内部戦略

第4回 売上・利益計画(P/L)

成長にむけた売上とコストの数値化

第5回 財務指標(B/S)

事業の「健康状態」を計る経営指標

第6回 投資と資金調達・税務

身の丈に合わせた資金繰りと税金

第7回 組織の構築・労務

従業員満足度を高めるチームマネジメント

第8回 事業計画の策定①

首尾一貫した数値計画と行動計画

第9回 事業計画の策定②

1年後、3年後をシミュレーション

第10回 事業計画発表会

人を巻き込むプレゼンテーション

※ 第6回(税理士)、第7回(社会保険労務士)、第10回は特別講師も参加します

※ 受講生の理解度によりカリキュラムは変更する場合があります



講師略歴



澤田 由香 (さわゆか)

中小企業診断士。20年の会社員時代はBtoBマーケティングに従事。名古屋商工会議所の創業塾、名古屋市サイエンス交流プラザにてインキュベーションマネージャーを担当。



水谷 康裕

中小企業診断士。大企業及び中小企業の勤務歴。資格取得後、鈴鹿商工会議所にて飲食業、小売業サービス業を中心とした起業支援を多数行う。特定創業支援等事業の講師・個別指導も行う。

お申し込み・お問い合わせ



info@capabuild.co.jp



右記のQRコードからもお申し込みいただけます
(Microsoft Foamsが起動します)

※ お申し込み確認後、お支払い方法などご連絡差し上げます
※ 適格請求書(インボイス対応請求書)を発行いたします

対象者

起業予定の人、起業から間もない人



最大募集人数

6名 (グループコースは2名以上)

会場 名古屋市中区松原1-15-9
ナビシティ大須II 604号室 (会議室)



地下鉄 大須観音駅 3番出口 徒歩5分
市バス 名駅18 西大須バス停 徒歩1分